



Entrevista: Dr. Kamy Malekian



El Doctor Malekian se licenció en 1995 en Odontología por la UCM de Madrid y en 1999 realizó un máster de Ortodoncia en la misma institución. Desde su primer tratamiento en 2001, el doctor ha sido el pionero de la técnica Invisalign en España. En su calidad de Ponente Clínico Europeo, ha hablado en innumerables Seminarios de Certificación Invisalign, al igual que en los Congresos Europeos del 2005 al 2009. Ha asistido al Congreso Internacional en Estados Unidos desde el año 2002. El doctor Malekian tiene la categoría Platinum Elite desde 2006. **Clínica BIO** www.clinicabio.com

Pregunta: ¿Hace cuánto tiempo que trata a sus pacientes adolescentes con Invisalign?

Respuesta: He tratado a pacientes adolescentes y jóvenes (Teen) con la Técnica Invisalign desde el año 2004.

¿Cuáles son en su opinión las ventajas de Invisalign frente a un tratamiento con brackets fijos convencionales?

Las ventajas de Invisalign frente a los brackets convencionales en los tratamientos Teen son muchas pero las más importantes son:

Limpieza: El control de la placa bacteriana y la ausencia de inflamación gingival permite llevar a cabo un tratamiento más higiénico y con encías sanas.

Aumento de la autoestima y confianza del paciente: Al no haber ninguna barrera visual como alambres, el paciente Teen desde los primeros alineadores del tratamiento estará motivado al ver cómo se van alineando los dientes.

Comodidad: Con Invisalign Teen desaparecen las urgencias como dolor, roces y heridas producidas por los alambres. Los pacientes pueden realizar cualquier tipo de deportes o tocar instrumentos de música de forma cómoda y segura.

No hay restricciones alimentarias.

Visualización del inicio, evolución y final del tratamiento mediante el ClinCheck.

Intervalos de citas mayores, cada 6 semanas, frente a las 3-4 semanas de brackets.

Menor tiempo de sillón y visitas imprevistas (ej. Brackets caídos)

¿Con qué productos Invisalign trata a sus pacientes adolescentes?

Prácticamente siempre utilizo Invisalign Teen en mis pacientes adolescentes.

En marzo de 2009 Align Technology lanzó su producto Invisalign Teen con funciones especialmente diseñadas para adolescentes (tales como indicadores de cumplimiento, pestañas y compensadores de erupción y alineadores de sustitución gratuitos) ¿Cuál de estas nuevas funciones es la que más valora como profesional?

Los indicadores de colaboración, las guías o compensadores de erupción y el seguro de alineadores en caso de pérdida accidental son 3 características importantes que mejoran el resultado final de los tratamientos.

Para mí, las mayores ventajas son: Poder tratar a pacientes adolescentes cuya dentición permanente está aún en fase de erupción. Alineadores de sustitución sin cargo en caso de pérdida.

La imposibilidad de predecir la ruta de erupción de caninos, segundos premolares y segundos molares hace que el doctor tenga a veces que modificar la posición final de estos dientes. Align Technology no aplicará cargos adicionales por esta modificación, por no considerarla una corrección a mitad de tratamiento. ¿Cuán ventajoso es esto para un profesional como usted?

La flexibilidad en los objetivos del ClinCheck al respecto de los 2º molares, 2º premolares y caninos es una novedad muy ventajosa para los doctores ya que muchas veces es difícil predecir el camino de la erupción o posición final de estos dientes.

Es importante para nosotros los doctores que los eventuales cambios de objetivos en relación a dientes sin erupcionar no sean tipificados como corrección a mitad de tratamiento.

Según su experiencia, ¿cuál es el beneficio principal para los padres que se deciden por Invisalign para sus hijos?

Con Invisalign los padres obtienen buenos resultados finales para sus hijos de una forma cómoda e higiénica.

¿Y la ventaja principal para los adolescentes?

En mi opinión la adolescencia es una época donde la autoestima y la confianza son muy importantes y si podemos evitar a nuestros hijos los brackets y los alambres durante 2 años los pacientes Teen (jóvenes o adolescentes) estarán muy contentos. Personalmente puedo decir que tanto mis sobrinas de 14 y 16 años como los hijos de mis amigos que han terminado el tratamiento están agradecidos por haberles recomendado Invisalign Teen.

En algunos países los tratamientos de ortodoncia en adolescentes están cubiertos por el Seguro de Salud Pública. ¿Es éste el caso de su país?

En España no existe el esquema de reembolso de tratamientos de ortodoncia por la Salud Pública.

¿Cuán rentable es para usted como odontólogo el ofrecer tratamientos Invisalign a sus pacientes adolescentes?

Invisalign Teen es interesante para el marketing de la clínica. Los pacientes Teen, a diferencia de los adultos, comparten mucho las ventajas de invisibilidad, comodidad y efectividad de una forma abierta con sus amigos del colegio y entorno.

¿Qué actividades publicitarias realiza para promocionar Invisalign entre sus pacientes adolescentes?

Al comenzar el tratamiento entrego a los pacientes Teen un pendrive USB con su ClinCheck en 3 vistas diferentes para que lo puedan compartir con amigos y familiares.

Los pacientes adultos tratados con Invisalign suelen ser los mejores candidatos para recomendar Invisalign sus hijos o familiares, ya que conocen las ventajas y los buenos resultados de Invisalign.

¿Qué papel jugará Invisalign en el tratamiento de pacientes adolescentes en su consulta?

Invisalign Teen es el futuro.

Todos sabemos que el grupo de pacientes adultos ha crecido en la última década pero el grupo principal de ortodoncia son los pacientes adolescentes.

Esperamos que nuestro camino de crecimiento de Invisalign Teen se mantenga en el presente y en el futuro.

¿Cuál sería su consejo clave para sus colegas odontólogos en lo que se refiere al tratamiento de adolescentes con Invisalign?

Todo es más fácil para el paciente, para los padres y para el doctor.

Align Technology (BV). Todos los derechos reservados. Align Technology BV, Arlandaweg 161, 1043 HS, Ámsterdam (Países Bajos).

Fuente: <http://email.invisaligneurope.com/Pages/es/110217/interview.aspx?key=1z1dsxqer94vz3u4shi91wusos>